



Evivo Amazon A-Z

**Conoce los 19 módulos
que te van a permitir
tener un negocio
sólido y rentable en
Amazon**

MÓDULO 1

Introducción



**Encuentra toda la información
qué necesitas para sacarle el
máximo provecho a Amazon
A-Z.**

MÓDULO 2

Empieza a vender en Amazon

Este módulo de iniciación te va a ayudar a entender cómo funciona Amazon y su modelo de negocio.

Adquirir unas bases sólidas es imprescindible para tener un negocio rentable y escalable el día de mañana.



MÓDULO 3

Fiscalidad

Si quieres vender en Amazon, necesitas nociones sobre fiscalidad para aumentar tus ganancias y minimizar tus pérdidas.

Aquí tienes el conocimiento, consejos y recomendaciones que he aprendido a lo largo de los años.



MÓDULO 4

Helium

Helium 10 es el software más utilizado para buscar productos, encontrar palabras clave y monitorear a la competencia.

Además, ofrece varias herramientas —Cerebro, Blackbox, etc.— muy potentes para cualquier vendedor. Este uno de los módulos más valiosos y exclusivos de la formación.



MÓDULO 5

Smartscout

Smartscout es un software con funciones similares, que permite crear descripciones y palabras clave de productos mediante algoritmos de IA.

Esta opción es interesante para aquellos que empiezan en Amazon. Y te cuento cómo sacarle partido.



MÓDULO 6

Búsqueda de productos



Escoger un producto rentable en un nicho creciente o poco explotado es crucial para garantizar la supervivencia de cualquier negocio. Por eso, te muestro qué software uso para buscar productos de forma más fácil.

Además, te explico cómo determinar tu precio. Una duda que trae dolores de cabeza a la mayoría de vendedores.

MÓDULO 7

Crea tu marca e imagen de marca

Si vendes en Amazon, tienes que proteger tu marca de otros vendedores.

Te ayudo a registrar tu marca dentro de Amazon, para evitar que otras personas vendan tu producto y se aprovechen de tu listing y posicionamiento.



MÓDULO 8

Búsqueda de proveedores



Busca proveedores en distintos países y plataformas, además de la estrategia de comunicación que debes seguir.

Además, te doy ejemplos de contratos para ahorrar tiempo.

MÓDULO 9

Creación de listing



Como existen distintas maneras de crear un listing, la mayoría de vendedores cometen errores y pierden tiempo.

Aquí te explico los pasos a seguir de forma clara y sencilla.

MÓDULO 10

Logística

Este es el módulo más importante de la formación.

Aquí vas a aprender todo sobre logística: cómo enviar productos desde China, comunicarte con los transitarios, definir el número de unidades que necesitas, etc.



MÓDULO 11

Logística en Reino Unido



Hablo en exclusiva de Reino Unido, ya que la legislación ha cambiado desde que ya no pertenece a la Unión Europea.

Y, por tanto, las reglas del juego también.

MÓDULO 12

PPC



Amazon PPC es una herramienta de publicidad muy potente para promocionar tus productos como vendedor.

Por eso, te explico cómo sacarle partido a tus campañas para posicionarte por delante de tus competidores.

MÓDULO 13

Lanzamiento de producto



Lanzar un producto y llevarlo a la primera página no sucede por arte de magia.

Toda la información sobre cómo lograrlo en tus propios lanzamientos y otras estrategias que puedes usar, está en este módulo.

MÓDULO 14

Sellerboard



Aprender a usar este software para controlar tus pérdidas y ganancias en Amazon.

Así podrás gestionar tus finanzas e inventario, además de ser más eficiente en la toma de decisiones.

MÓDULO 15

Mejora tu listing



Descubre tu posición respecto a tus competidores y cómo puedes mejorarla con determinadas palabras clave.

Aquí te explico distintas estrategias que puedes utilizar.

MÓDULO 16

Creación de casos



Si sufres un problema, debes hacer una reclamación.

Aquí te enseño cómo debes contactar a Amazon, ya que depende del problema tienes que seguir una hoja de ruta distinta.

MÓDULO 17

Delegar



Conoce la mentalidad ideal de un vendedor de Amazon y por qué es tan importante delegar.

Te muestro las mejores alternativas para delegar cualquier área de tu negocio y crecer cada vez más.

MÓDULO 18

ChatGPT



ChatGPT ofrece un montón de ventajas a los vendedores de Amazon. Descubre cómo usarlo para ser más eficiente y ahorrar tiempo a diario.

MÓDULO 19

Curiosidades

Te explico otras formas de ahorrar tiempo y ser más eficaz en tu día a día.



MÓDULO 19
CURIOSIDADES



**EL PROGRAMA
MAS COMPLETO
DE HABLA HISPANA**

